

Le **Chef de projet Commercial, option apiculture** est l'apiculteur entrepreneur de demain.

Chaque diplômé deviendra un technicien de l'apiculture apte à créer son entreprise, la gérer, la développer, la rendre pérenne et pouvoir ainsi, à son tour, créer des emplois et de la richesse.

Au sein de l'ISEMA, des cours de management, de comptabilité, de droit, de fiscalité, de marketing et de commerce, permettront de former l'étudiant à la réalité de l'entreprise afin de le conduire à la création de son exploitation.

Au sein des exploitations apicoles de l'Observatoire Français d'Apiculture la formation sera consacrée à la conduite des ruchers et à l'acquisition des techniques de sélection, d'élevage et de production. L'étudiant sortira de la formation en ayant tous les protocoles de mise œuvre permettant de pérenniser la vie de ses colonies.

Ces nouveaux apiculteurs entrepreneurs seront accompagnés techniquement par l'Observatoire Français Apiculture et par l'ISEMA qui labelliseront leurs exploitations.

Objectif de la formation

Acquérir des compétences en entrepreneuriat Apicole : Techniques apicoles, Techniques commerciales et gestion d'entreprise.

Public et conditions d'accès

- Être titulaire d'un **Bac+2** (DUT, BTS, L2, prépas...) ou Titre Niv 5 équivalent avec **120 ECTS**
- Avoir réussi les épreuves de sélection : Etude du dossier et entretiens
- Ou être éligible à la VAP (Validation Acquis Professionnel)

2 statuts possibles

- Etudiant
- Salarié alternance (apprentissage ou contrat de professionnalisation)

Une pédagogie innovante et immersive

Alternance de périodes de **cours et de missions en entreprises**.

La pédagogie est abordée en mode **projets** basée sur des **mises en situations réelles** et du travail en groupe. Des modules de gestion de projet et d'entreprise sont proposés.

L'enseignement est réalisé en grande majorité par des professionnels (+60%)

Durée et format

- 12 mois pour 650H de formation
- 20 semaines de cours et 14 à 25 semaines de stages au sein des exploitations de l'Observatoire Français d'Apiculture

Perspectives professionnelles

Les diplômés seront accompagnés dans la création de leur entreprise apicole.

Poursuite d'études

- Possibilité de poursuite d'études en Master ou Titre de niveau 7.

Modalités d'évaluation et d'attribution

- La certification est obtenue sous réserve de l'obtention de chacun des 5 blocs de compétences qui le composent et de la réussite à l'épreuve finale. Le titulaire de la certification obtient 60 ECTS.



Le détail des modalités d'évaluation est disponible sur www.isema.fr. Les compétences sont évaluées via :

- Des évaluations pédagogiques : projet de groupe, rapport d'étude, étude de cas, simulation et jeux de rôle, business game...
- Des évaluations en situation professionnelle

Référentiel d'examen

BLOCS	ECTS
BLOC 1 : Elaborer et déployer un plan d'action commerciale en adéquation avec le positionnement de l'organisation	12
BLOC 2 : Structurer et optimiser le processus achat de l'organisation	12
BLOC 3 : Piloter la gestion de l'entité commerciale (physique et/ou virtuelle)	12
BLOC 4 : Contribuer à l'optimisation de la performance de l'organisation	12
BLOC 5 : Développer l'activité d'une entité commerciale par l'optimisation de la relation client	12

PROGRAMME DETAILLE

Commerce - Vente - Achats
Techniques de vente, prospection et digitalisation de la relation client
Négociation et communication commerciale
Achats : négociation et référencement / Gestion des stocks
Commerce international
Techniques d'appels d'offre / Merchandising
Filières - Qualité - Développement durable
Les métiers de la filière agroalimentaire
Politique RSE / Approche QSE, management SMQ / Food défense
Management - RH - Gestion de Projet
Gestion de projet
Leadership et développement des compétences comportementales
Management de la force de vente / recrutement et formation
Marketing – Distribution - Supply Chain
Marketing opérationnel et stratégique
Plan d'Actions Commerciales
Stratégie digitale et e-commerce
Distribution / Supply Chain
Droit-Gestion-Compta
Comptabilité / Calculs commerciaux / Gestion financière
Droit commercial
Communication-Bureautique
Prise de parole et conduite de réunion / Bureautique / Veille et recherche documentaire
Anglais
Connaissance de l'abeille
Biologie de l'abeille
Les pathologies de l'abeille et du couvain
Du bon usage des produits vétérinaires
Botanique d'intérêt apicole et protection des végétaux
Gestion des colonies
Production d'essaims
Techniques de sélection, de multiplication des reines et d'insémination artificielle des reines
Production de miel, pollen et propolis
Itinéraires et techniques de transhumances
Transformation des produits de la ruche
Techniques de conditionnement du miel
Les règles sanitaires et de traçabilité à la miellerie (HACCP)
Les produits de la ruche : des atouts nutrition et Produits-santé
Les produits de la ruche : des atouts dermo-cosmétique
Préparation du dossier d'installation
Accompagnement individuel du projet personnel

Contact ISEMA : Corinne PIERRE

Tel : 04 27 85 86 81 - cpierre@isema.fr

105 Rue Pierre Bayle - CS 20143 - 84918 AVIGNON CEDEX 9

www.isema.fr

Contact OFA : Olivier TARDY

Tel : 06 32 31 28 51 olivier.tardy@ofapidologie.fr

Route de la Sainte Baume

83136 MAZAUGUES

www.beeacademy.fr www.ofapidologie.org